

2019年 国際ビジネススキル研修 オープンコース (スケジュール)
2019 International Business Skills Training OPEN COURSES schedule

バークレー・プロフェッショナルズ
Berkeley Professionals

4月 (April)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

5月 (May)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

6月 (June)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

7月 (July)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

8月 (August)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

9月 (September)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

10月 (October)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

11月 (November)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

12月 (December)

月 M	火 T	水 W	木 T	金 F	土 Sa	日 Su
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

コース名 Course Titles

- 【英語】ミーティング (Meeting)
- 【英語】プレゼンテーション (Presentation)
- 【英語】テレカンファレンス (Teleconferencing)
- 【英語】論理的思考と批判的思考 (Logical and Critical Thinking)
- 【英語】説得術 (Persuasion)
- 【日本語】異文化理解とコミュニケーション (Cross Cultural Understanding and Communication)
- 【英語】ファシリテーション (Facilitation) ※ファシリテーションコースは、ミーティングコースの受講経験を有する方のみとさせていただきます。

※ 研修時間は、いずれの日も 10:00-18:00 です。

※ … より実践練習の多い強化コースです。必ず両日ご参加ください。

※ … 初日のみ、または、両日の参加が可能です (2日目のみはご遠慮ください)。



2019年 国際ビジネススキル研修 オープンコース (概要)
2019 International Business Skills Training OPEN COURSES outline

バークレープロフェッショナルズ
Berkeley Professionals

	ミーティング	TOEIC目安 500点程度～
	日本とは異なるミーティング作法について学ぶとともに、ビジネスシチュエーションを模したロールプレイを通じ、議論に割って入る・失礼なくストレートに述べる・結論から述べる等、一般的に日本人が苦手とする発言力を鍛えます。	
	テレカンファレンス	TOEIC目安 500点程度～
	非対面コミュニケーションをスムーズにするためのスキル(発音・イントネーション・リスニング力)を強化するほか、文化によって日本とはコミュニケーションスタイルが異なることを念頭に置き、より効果的に発言する方法等を繰り返し練習します。	
	説得術	TOEIC目安 800点程度～
	アリストテレスの弁論術やロバート・チャルディーニの説得の法則等を学び、会議や交渉の場面で相手を納得させるためのテクニックを身につけます。	
	ファシリテーション (ミーティングコースの受講経験を有する方のみ)	TOEIC目安 700点程度～
	会議の雰囲気づくりや次回のミーティングへの繋ぎ方まで、4つの基本手順(準備・開会・進行管理・閉会)を練習するほか、最善の結論を導き出すための意思決定メソッドや集団意思決定で陥りやすいトラブルの防止策を学びます。	
	プレゼンテーション	TOEIC目安 600点程度～
	結果に繋がるプレゼンづくりを学びます。聴衆の記憶に残りやすくする・論理的な構成を組む・図表を上手に説明する・難しいQ&Aに対応する等のスキルを実践練習します。プレゼンはその都度録画し、トレーナーと共に改善点を確認します。	
	論理的思考と批判的思考	TOEIC目安 700点程度～
	論理的思考：ビジネスシーンで議論やプレゼンを論理的に展開するためのツールを学び、説得力のあるパフォーマンスのコツを掴みます。批判的思考：日々最善の意思決定を行なえるよう、事実やデータを適切に分析・評価するためのツールを学び、ケーススタディなどを通じて実務での活かし方を理解します。	
	異文化理解とコミュニケーション 最低開講人数2名	<日本語で実施>
	文化背景の異なるビジネス相手と良い関係を築くには・・・？日本独特の価値観、考え方、行動、コミュニケーションスタイルを客観的に見つめ直し、文化の違いについて体系的に学ぶとともに、よりスムーズで効果的なコミュニケーションをとるためのポイントや英語の表現などを学びます。	

※英語で実施する研修に先立ちましては、事前に

①質問票への回答 ②電話インタビュー(英語・約10分) へのご協力をお願い致します。

※お申込みは原則として【研修日の1か月前】までをお願いしておりますが、お席のご用意が可能な場合もございますので、まずはお問い合わせください。

