

# バークレープロフェSSIONALS

## 国際ビジネススキル研修

## 無料デモレッスン & オープンコース

▶ 少人数制

▶ 実践型

日程	申込締切	コース名 TOEIC目安	種別	時間数	実施内容	定員
4/25(水) 13:00-17:00	4/13(金)	グローバル マインドセット 【日本語で実施】	無料 デモレッスン	4時間	文化背景の異なるビジネス相手と効率的に業務を遂行するため、文化の土台について体系的に学び、ターゲット文化の傾向やビジネススタイルへの適応方法を理解します。	15名様
5/7(月) 5/8(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	ネゴシエーション 800点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	勝ち負けではなく、双方にメリットをもたらす交渉とは？海外で通じる交渉スタイルとは？成功を左右する事前準備のコツ/交渉心理学/難航した場合の対処法等、ビジネスロールプレイを繰り返して実践力を鍛えます。	6名様
5/28(月) 5/29(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	ミーティング 500点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	日本とは異なるミーティング作法について学び、議論に割って入る/失礼なく率直に述べる/結論から述べる等、ビジネスシチュエーションを模したロールプレイを繰り返し、実践力を鍛えます。	6名様
6/6(水) 15:00-17:00	5/25(金)	ソーシャルビジネス コミュニケーション 500～800点程度	無料 デモレッスン	2時間	ビジネスシーン外での会話を展開させるためのコースです。海外の取引先や利害関係者と良好な信頼関係を築く会話法を体験します。	4名様
6/11(月) 6/12(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	アサーティブネスと パスウェージョン 800点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	誤解されがちな“アサーティブネス”の意味を確認し、アリストテレスの「弁論術」等を用いた実践練習で、自分の立場や視点を強く主張するスキルを強化します。	6名様
6/20(水) 13:00-17:00	6/8(金)	グローバル マインドセット 【日本語で実施】	無料 デモレッスン	4時間	文化背景の異なるビジネス相手と効率的に業務を遂行するため、文化の土台について体系的に学び、ターゲット文化の傾向やビジネススタイルへの適応方法を理解します。	15名様
6/25(月) 6/26(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	プレゼンテーション 600点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	結果に繋がるプレゼンづくりを学びます。聴衆の記憶に残りやすくする/論理的な構成を組む/図表を上手に説明する/難しいQ&Aに対応する等のスキルを実践練習します。プレゼンはその都度録画し、トレーナーと共に改善点を確認します。	6名様
7/9(月) 7/10(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	テレカンファレンス 500点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	非対面コミュニケーションをスムーズにするためのスキル(発音・イントネーション・リスニング力)を強化する他、文化ごとのコミュニケーションスタイルの違いを理解し、積極的に発言する方法等を繰り返し練習します。	6名様
7/20(金) 14:00-17:00	7/11(水)	論理的な意思決定 600点程度～	無料 デモレッスン	3時間	論理的な意思決定に欠かせない批判的思考の特徴を学び、正しい情報をもとに判断するための基本の3ステップを体験します。	6名様
7/23(月) 7/24(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	ネゴシエーション 800点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	勝ち負けではなく、双方にメリットをもたらす交渉とは？海外で通じる交渉スタイルとは？成功を左右する事前準備のコツ/交渉心理学/難航した場合の対処法等、ビジネスロールプレイを繰り返して実践力を鍛えます。	6名様
8/6(月) 09:00-17:00	原則として 1か月前	論理的な意思決定 600点程度～	オープンコース 75,000円 (1名様料金・税別)	8時間	論理的な意思決定に欠かせない批判的思考の特徴と基本の3ステップ(分析・模索・評価)を学び、複数のケーススタディを通じて実務での活かし方を練習するとともに、ありがちな決断ミスとその防ぎ方を理解します。	6名様
8/27(月) 8/28(火) 09:00-17:00	原則として 1か月前	ミーティング 500点程度～	オープンコース 125,000円 (1名様料金・税別)	16時間	日本とは異なるミーティング作法について学び、議論に割って入る/失礼なく率直に述べる/結論から述べる等、ビジネスシチュエーションを模したロールプレイを繰り返し、実践力を鍛えます。	6名様
8/31(金) 14:00-17:00	8/22(水)	ミーティング 500点程度～	無料 デモレッスン	3時間	一般的に日本人が苦手な発言力に焦点を当て、堂々と意見を述べる、相手の気を書さずに反対する等の練習を体験します。	6名様